

営業力アップ講座

「あなたから買いたい」
人材力を強化して契約率を上げる！

「あなただから買うよ！」 お客様からこう言われている人が社内に何人いるでしょうか。景気悪化や消費低迷が懸念される中、生産力を上げ、売上を作り出す基盤は、人材です。人間的魅力を持った人材が多ければ、お客様から選ばれる企業になります。お客様にとっては、新人もベテラン社員の皆様も同じく会社の顔なのです。今回の講座では、人材力→営業力→売上アップをお考えの企業の皆様のご参加をお待ちしています。

＜受講された方の声＞

営業成績の良い同僚と自分との違いが、この研修を受けてわかりました。その違いの中には、会話力や第一印象のポイントのほとんどすべてを自然にできているということです。これまで、商品知識や説得力さえあれば成績は上がるとばかり思っていた自分にとっては、目から鱗でした。実行することで、以前より短時間で相手との距離が縮められ、契約までスムーズに運ぶようになりました。

(営業職 男性30歳代)

◆講座内容◆(予定)

- ★好かれる人と嫌われる人はここが違う
- ★あなたの印象度チェック
- ★最初の3分で実行したい
親しみ感・信頼関係づくり
- ★感じの良い人の話し方・不快な人の態度 他



リ・オルグ 代表
講師 柳沼佐千子氏

福島県商工会連合会・エキスパートバンク・
中小企業支援ネットワーク強化事業 登録専門家
福島大学非常勤講師

大学卒業後、プロゴルファーを目指しカナダ滞在。全米女子・カナダのゴルフアマチュア試合に多々出場し、優勝も数回経験。帰国後、アナウンサーに転身。民放ラジオパーソナリティ、ケーブルTVアナウンサー時代には番組企画・取材・映像制作までを担当。

現在は、モデル学院卒業の経験も活かし「インプレッション・トーク®」をキーワードに、印象度アップ、コミュニケーション能力の向上のためのトレーナーとして、講演会、セミナー、企業内でのトレーニングで活躍中。研修した企業の中には、1年で売上前年度比112%を達成した企業も。

日時：平成23年6月15日(水) 10時～15時

- ◆会場・・・ 二本松商工会議所 2F 研修室
- ◆会費・・・ 会員 1,000円 非会員 3,000円 (昼食・資料代込)
- ◆主催・・・ 社団法人二本松法人会

お申し込みは FAXでどうぞ FAX : 0243-22-8688 (社)二本松法人会

申込〆切 6月10日まで 「営業力アップ講座」参加申込書 *FAXは切らずに送信ください

事業所名		参加者名	
ご住所			
電話	FAX		

*ご記入いただきました個人情報は、講習会運営以外の目的で使用することはありません。

申込・お問い合わせは 社団法人 二本松法人会まで TEL 0243-22-8688